

Selasa, 5 April 2022

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Aturan Baru Unit Link Sudah Berjalan Dua Pekan, Ini Tanggapan Pelaku Industri Asuransi
Nama Media	Trenasia.com
Newstrend	Opini AAJI dalam Kebijakan Baru OJK
Halaman/URL	https://www.trenasia.com/aturan-baru-unit-link-sudah-berjalan-dua-pekan-ini-tanggapan-pelaku-industri-asuransi
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Positif

Aturan Baru Unit Link Sudah Berjalan Dua Pekan, Ini Tanggapan Pelaku Industri Asuransi

04 April 2022 16:03 WIB

Penulis: Yosi Winosa
Editor: Laila Ramadhini



Antara.com (Trenasia)

JAKARTA - Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah memberlakukan aturan baru terkait Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI) atau unit link pada pertengahan Maret 2022. Aturan ini dimaksudkan untuk meminimalisir sengketa antara nasabah dengan perusahaan asuransi seperti yang belakangan terjadi pada AIA, AXA Mandiri, dan Prudential yang saat ini tengah ditangani lewat jalur arbitrase LAPS SJK.

Ketua Dewan Pengurus Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) Budi Tampubolon pada dasarnya mengapresiasi Surat Edaran Otoritas Jasa Keuangan (SEOJK) Nomor 5/SEOJK.05/2022 terkait Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI) tersebut. Setelah 15 tahun tidak kunjung disempurnakan, akhirnya keluar aturan baru yang merupakan penyempurnaan regulasi lama.

"Produk asuransi jiwa unit link di Indonesia sudah ada kira-kira sejak tahun 1998 yang artinya sudah lebih dari 20 tahun. Demikian juga dengan regulasi yang mengatur produk asuransi jiwa unit link sudah ada sejak lama. Namun, seiring dengan perkembangan zaman, SEOJK ini hadir menyempurnakan regulasi sebelumnya untuk semakin melindungi nasabah, melalui praktik pemasaran produk asuransi dan pengelolaan aset yang lebih efektif dan transparan," kata dia dalam website resmi seperti dikutip Senin, 4 April 2022.

Infografis Lengkap: Jalan Panjang GoTo Menuju IPO
Raih Rating Tertinggi, Ini Sinopsis dan Link Nonton Drakor Tomorrow
PPN Resmi Naik 11%, Harga Pulsa dan Paket Internet Juga Kena Imbas

Ditambahkan Budi, aturan baru diharapkan bisa mengurangi potensi terjadi perselisihan produk asuransi jiwa unit link. Namun jika ternyata aturan ini gagal mengermi sengketa dan perselisihan tetap terjadi, AAJI mendorong nasabah untuk mendahulukan *internal dispute resolution* sebagai langkah awal.

Baru lah, jika masih terdapat pihak yang belum puas dengan solusi yang ditawarkan, nasabah bisa menempuh upaya penyelesaian keluhan ini melalui Lembaga Alternatif Penyelesaian Sengketa Sektor Jasa Keuangan (LAPS SJK) sebagai salah satu opsi yang dapat memberikan kepastian hukum bagi para pihak yang bersengketa.

Selain itu, jalur terakhir yang dapat ditempuh oleh nasabah sesuai dengan hukum yang berlaku adalah membawanya ke dalam ruang lingkup hukum perdata yang merupakan kewenangan Pengadilan untuk mendapatkan keputusan yang berkekuatan hukum tetap dan mengikat para pihak.

"Negara kita adalah negara hukum, sehingga segala permasalahan yang belum menemukan jalan keluarnya, sebaiknya diselesaikan secara hukum. Harapannya, agar terbentuk industri keuangan yang teratur dan iklim berusaha yang kondusif serta dengan sendirinya akan meningkatkan nilai *ease of doing business* Indonesia," tambah Budi.

Judul	Rista Qatrini Manurung Direktur Hukum, Kepatuhan, dan Risiko AIA Financial
Nama Media	Info Bank
Newstrend	Profil Rista Qatrini Manurung
Halaman/URL	69
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Positif

68

RISTA QATRINI MANURUNG
DIREKTUR HUKUM, KEPATUHAN, DAN RISIKO AIA FINANCIAL

PADA 2015 RISTA QATRINI Manurung bergabung dengan AIA Financial sebagai direktur hukum dan kepatuhan. Dua tahun berselang, ia diberikan kesempatan untuk memperluas perannya dengan membawahkan fungsi risiko. Sudah lebih dari sembilan tahun ia berkecimpung di industri perasuransian nasional.

Peraih gelar sarjana hukum dari Universitas Indonesia



(UI) dan magister hukum (LL.M) di bidang hukum perbankan internasional dan ilmu hukum dari Boston University, Massachusetts, ini sekarang juga menjabat sebagai Kepala Departemen Best Practices Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI). Sebelumnya, ia menjabat sebagai Kepala Departemen Kepatuhan dan Keanggotaan AAJI periode 2011-2017. **BK**

Judul	Industri Asuransi Jiwa Tumbuh 11,9 Persen pada Kuartal IV/2021
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Kinerja Asuransi Jiwa 2021
Halaman/URL	49
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Positif

News & Event

Industri Asuransi Jiwa Tumbuh 11,9 Persen pada Kuartal IV/2021

Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) mencatat bahwa industri asuransi jiwa pada kuartal IV/2021 mengalami peningkatan sebesar 11,9 persen year on year (yoy) dengan membukukan total pendapatan sebesar Rp241,17 triliun, dibandingkan periode yang sama tahun sebelumnya sebesar Rp215,44 triliun. Hal ini berdasarkan Laporan Kinerja Tahun 2021 dari 58 perusahaan anggota AAJI dari total 60 anggota AAJI.

“Ini hasil yang sangat mengembirakan, kami percaya capaian industri yang terus menunjukkan kinerja positif didorong oleh kepercayaan masyarakat atas perlindungan asuransi jiwa. Hal tersebut dapat dilakukan seiring dengan perekonomian nasional yang menunjukkan sinyal pemulihan. AAJI terus bekerja sama dengan seluruh pemangku kepentingan industri asuransi, untuk menjaga momentum positif pertumbuhan tersebut,” kata Ketua Dewan Pengurus AAJI, Budi Tampubolon, dalam konferensi pers kuartal IV/2021 secara daring baru-baru ini.

Budi mengatakan bahwa konsistensi kinerja pendapatan industrinya sejalan dengan upaya pemerintah dalam melakukan pemulihan ekonomi nasional yang mendorong aktivitas ekonomi, serta meningkatnya kesadaran masyarakat terkait pentingnya asuransi jiwa sebagai langkah *proemptive* dalam mencegah risiko dari pandemi yang masih berlangsung.

“Seiring dengan mulai bangkitnya aktivitas ekonomi masyarakat dan semakin meningkatkan kesadaran masyarakat mengenai pentingnya manfaat asuransi jiwa dalam memberikan perlindungan keuangan keluarga, telah mendorong naiknya pendapatan premi industri asuransi jiwa sampai dengan akhir tahun 2021,” ungkapnya.

Budi menjelaskan bahwa industri asuransi jiwa di Indonesia mencatat total pendapatan premi sebesar Rp202,93 triliun atau tumbuh 8,2 persen. Kinerja positif pendapatan tersebut disumbang oleh kenaikan premi bisnis baru yang meningkat 12,1 persen menjadi Rp128,62 triliun dan premi lanjutan naik 2 persen



Industri asuransi jiwa catat kinerja positif sepanjang tahun 2021

menjadi Rp74,31 triliun. “Jadi kami amat sangat gembira dan optimistis melihat ini, karena menunjukkan di tengah kondisi Covid-19 kesadaran masyarakat untuk berasuransi meningkat,” ungkapnya.

Sementara itu, pencapaian premi berdasarkan kanal distribusi, menurut Budi, *bancassurance* memberikan kontribusi mencapai 48,1 persen dengan pertumbuhan sebesar 5,3 persen. Sedangkan, pendapatan premi dari kanal keagenan berkontribusi sebesar 29,0 persen atau terjadi perlambatan 9,7 persen dan kanal lainnya 22,9 persen. Kanal distribusi *bancassurance* berperan penting dalam pendapatan premi dengan mencatatkan pertumbuhan 5,3 persen yoy dari sebelumnya sebesar Rp92,72 triliun menjadi Rp97,63 triliun pada tahun lalu.

Sementara itu mengenai pencapaian produk berbasis investasi unitlink di sepanjang 2021 memperlihatkan bahwa

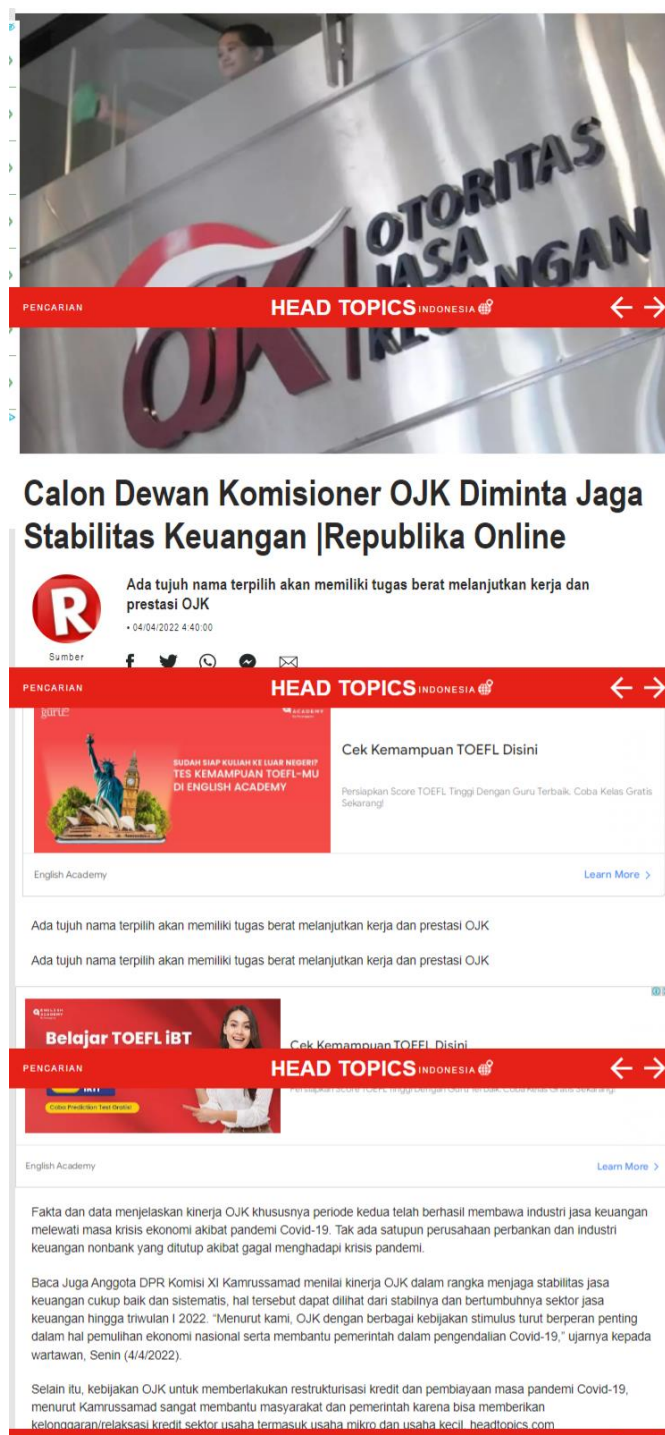
produk unitlink membukukan total polis berjumlah 6,18 juta atau berkontribusi sebesar 30,70 persen dari total polis industri asuransi jiwa. Serta, total masyarakat yang dilindungi oleh unitlink berjumlah 6,44 juta orang.

Data AAJI juga menunjukkan pendapatan premi unitlink meningkat di 2021, pendapatan premi masih didominasi oleh kontribusi unitlink sebesar 62,9 persen, tumbuh 6,4 persen dengan total Rp127,70 triliun. Sedangkan produk tradisional berkontribusi sebesar 37,1 persen dan tumbuh 11,4 persen dengan total Rp75,23 triliun.

“Kontribusi besar produk unitlink tidak lepas dari manfaat yang diberikan dengan menggabungkan unsur proteksi dan investasi produk, sehingga unitlink memberikan kesempatan kepada nasabah untuk memperoleh manfaat berupa proteksi dan juga manfaat tambahan untuk investasi,” ungkap Budi Tampubolon.

■ W. Widiastuti

Judul	Calon Dewan Komisiner OJK Diminta Jaga Stabilitas Keuangan Republika Online
Nama Media	Headtopics.com
Newstrend	Dewan Komisiner OJK 2022-2027
Halaman/URL	https://headtopics.com/id/calon-dewan-komisiner-ojk-diminta-jaga-stabilitas-keuangan-republika-online-25311271
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral



Calon Dewan Komisiner OJK Diminta Jaga Stabilitas Keuangan |Republika Online

Ada tujuh nama terpilih akan memiliki tugas berat melanjutkan kerja dan prestasi OJK

04/04/2022 4:40:00

Sumber

Calon Dewan Komisiner OJK Diminta Jaga Stabilitas Keuangan |Republika Online

Ada tujuh nama terpilih akan memiliki tugas berat melanjutkan kerja dan prestasi OJK

Ada tujuh nama terpilih akan memiliki tugas berat melanjutkan kerja dan prestasi OJK

Belajar TOEFL iBT

Cek Kemampuan TOEFL Disini

Fakta dan data menjelaskan kinerja OJK khususnya periode kedua telah berhasil membawa industri jasa keuangan melewati masa krisis ekonomi akibat pandemi Covid-19. Tak ada satupun perusahaan perbankan dan industri keuangan nonbank yang ditutup akibat gagal menghadapi krisis pandemi.

Baca Juga Anggota DPR Komisi XI Kamrussamad menilai kinerja OJK dalam rangka menjaga stabilitas jasa keuangan cukup baik dan sistematis, hal tersebut dapat dilihat dari stabilitasnya dan bertumbuhnya sektor jasa keuangan hingga triwulan I 2022. "Menurut kami, OJK dengan berbagai kebijakan stimulus turut berperan penting dalam hal pemulihan ekonomi nasional serta membantu pemerintah dalam pengendalian Covid-19," ujarnya kepada wartawan, Senin (4/4/2022).

Selain itu, kebijakan OJK untuk memberlakukan restrukturisasi kredit dan pembiayaan masa pandemi Covid-19, menurut Kamrussamad sangat membantu masyarakat dan pemerintah karena bisa memberikan kelonggaran/relaksasi kredit sektor usaha termasuk usaha mikro dan usaha kecil. headtopics.com

Judul	OJK Diminta Ambil Alih Kasus Bumiputera
Nama Media	Bisnis.com
Newstrend	Penyelesaian Bumiputera
Halaman/URL	https://foto.bisnis.com/view/20220404/1518532/ojk-diminta-ambil-alih-kasus-bumiputera
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Home • Foto

OJK Diminta Ambil Alih Kasus Bumiputera

 **Firman Wibowo**
04 April 2022 15:53 WIB



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengambil alih penyelesaian kasus klaim Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 untuk jutaan nasabah yang tertunggak klaim-nya dalam 3 tahun terakhir dengan pembentukan tim ad hoc yang melibatkan pemangku kepentingan terkait serta didominasi profesional, penataan ulang aset dan liabilitas serta time management yang ketat.

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengambil alih penyelesaian kasus klaim Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 untuk jutaan nasabah yang tertunggak klaim-nya dalam 3 tahun terakhir dengan pembentukan tim ad hoc yang melibatkan pemangku kepentingan terkait serta didominasi profesional, penataan ulang aset dan liabilitas serta time management yang ketat.

Editor : Firman Wibowo

Judul	Perbesar Skala Bisnis, Hanwha Life Bakal Caplok Lippo General Insurance (LPGI)
Nama Media	Bisnis.com
Newstrend	Hanwha Life Akuisisi LPGI
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20220404/215/1518699/perbesar-skala-bisnis-hanwha-life-bakal-caplok-lippo-general-insurance-lpgi
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Home • Finansial • Asuransi

Perbesar Skala Bisnis, Hanwha Life Bakal Caplok Lippo General Insurance (LPGI)

Hanwha Life akan menjadi pengendali baru Lippo General Insurance (LPGI), dengan mengambil alih 47,69 persen saham emiten asuransi umum tersebut.

Dennis Riantiza Melanovica - Bisnis.com
04 April 2022 | 13:20 WIB



Ilustrasi Hanwha Life

Bisnis.com, JAKARTA – PT Hanwha Life Insurance Indonesia, perusahaan asuransi asal Korea Selatan, berencana mengambil alih 47,69 persen saham PT Lippo General Insurance Tbk (LPGI), untuk memperbesar skala bisnis di Indonesia.

Berdasarkan pengumuman, Senin (4/4/2022), manajemen Hanwha Life menyampaikan bahwa perseroan sedang melaksanakan proses negosiasi atas rencana pengambilalihan PT Lippo General Insurance Tbk. dengan PT Inti Anugerah Pratama (IAP) dan PT Star Pacific Tbk (LPLI).

"Sehubungan dengan proses negosiasi tersebut, calon pengendali baru [Hanwha Life] telah menandatangani Conditional Sale and Purchase Agreement [Perjanjian Jual Beli Saham Bersyarat] dengan IAP dan Conditional Sale and Purchase Agreement dengan LPLI, keduanya pada tanggal 1 April 2022," tulis manajemen Hanwha Life dalam pengumumannya.

| Baca Juga : Jual ke Korea, Akhir Lippo Jadi Pengendali Bisnis Asuransi (LPGI)?

Hanwha berencana untuk membeli sejumlah saham di PT Lippo General Insurance Tbk (LPGI) milik IAP yang mewakili 42,79 persen dari saham yang telah dikeluarkan oleh LPGI dan sejumlah saham di LPGI milik LPLI yang mewakili 4,9 persen dari saham yang telah dikeluarkan LPGI. Seluruhnya merupakan 47,69 persen dari seluruh saham yang telah dikeluarkan oleh LPGI.



"Tujuan rencana pengambilalihan adalah untuk mengembangkan skala bisnis asuransi calon pengendali baru di Indonesia," kata manajemen Hanwha Life.

Penyelesaian rencana pengambilalihan tunduk pada pemenuhan syarat dan kondisi yang disepakati dalam Perjanjian-Perjanjian Jual Beli Bersyarat, termasuk namun tidak terbatas pada diperolehnya persetujuan OJK atas rencana jual beli saham dan hasil penilaian kemampuan dan kelayakan Hanwha Life selaku calon pengendali baru dari OJK, untuk menjadi pemegang saham pengendali LPGI.

Apabila rencana pengambilalihan telah diselesaikan, Hanwha Life akan menjadi pengendali baru LPGI dan akan melaksanakan penawaran tender wajib. Dalam melaksanakan rencana ini, Hanwha Life akan memperhatikan dan mematuhi ketentuan perundang-undangan dan peraturan yang berlaku, termasuk POJK 9/2016 dan peraturan-peraturan mengenai perusahaan asuransi yang berlaku.



Adapun, PT Hanwha Life Insurance Indonesia merupakan anak usaha dari Hanwha Life Insurance Co Ltd yang saat ini memiliki 99,61 persen saham di Hanwha Life.

Judul	Perluas Jaringan Bisnis Asuransi Jiwa, Sinarmas MSIG Life Tambah Kantor Agen di Surabaya
Nama Media	Wartaekonomi.co.id
Newstrend	Perluasan Sinarmas MSIG Life
Halaman/URL	https://wartaekonomi.co.id/read404977/perluas-jaringan-bisnis-asuransi-jiwa-sinarmas-msig-life-tambah-kantor-agen-di-surabaya
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

News / Berita

Perluas Jaringan Bisnis Asuransi Jiwa, Sinarmas MSIG Life Tambah Kantor Agen di Surabaya

Senin, 04 April 2022, 16:52 WIB



Kredit Foto: Mochamad Ali Tapan

WE Online, Jakarta - Guna memperluas jaringan bisnis asuransi jiwa dan penambahan nasabah, PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG Life resmi membuka kantor baru keagenan Agency Kantor Mandiri (AKM) Optimis di wilayah kota Surabaya.

Menurut Presiden Direktur Sinarmas MSIG Life, Wanto Chen, penambahan kantor baru ini merupakan wujud komitmen perusahaannya dalam memberikan perlindungan lebih baik pada nasabahnya di jalur bisnis keagenan yang ada di kota besar seperti Surabaya.

Baca Juga: Sinarmas MSIG Life Luncurkan Customer Digital Assistant, VEGA

"Kota Surabaya merupakan pintu gerbang dan pusat ekonomi terbesar di Indonesia Timur. Dengan komposisi penduduk generasi milenial dan Gen-Z lebih dari 50 persen, secara ekonomi dan sosial, Surabaya memiliki potensi pertumbuhan yang tinggi baik dari pasar maupun penciptaan lapangan usaha.



Pembukaan AKM Optimis ini sebagai salah satu upaya kami untuk terus berekspansi menjajau dan melayani para calon nasabah dengan tenaga pemasaran yang handal dan pelayanan digital yang inovatif dimanapun dan kapanpun," terang Wanto usai peresmian kantor baru keagenan Agency Kantor Mandiri (AKM) Optimis di Surabaya kemarin.

Lebih lanjut Wanto mengatakan, guna mendukung pelayanan cepat dan mudah bagi nasabahnya. Pihaknya telah membangun ekosistem berbasis digital bagi nasabah maupun bagi Tenaga Pemasar dengan aplikasi digital agar pelayanan menjadi lebih cepat, mudah dan seamless, sesuai dengan kebutuhan masyarakat dan generasi muda yang mengutamakan efisiensi, kenyamanan dan keamanan dengan jangkauan yang lebih luas.

"Kami telah meluncurkan berbagai inisiatif digital mulai dari penjualan secara virtual, penyediaan aplikasi penjualan bagi Tenaga Pemasar hingga penyediaan aplikasi VEGA bagi Nasabah untuk mengakses polis, info Rumah Sakit terdekat, melakukan transaksi finansial, membayar premi top-up hingga mengajukan klaim dengan fitur kartu digital yang memudahkan Nasabah saat membutuhkan perlindungan kesehatan melalui scan QR Code. Seluruh kemudahan melalui digital ini menyajikan layanan hybrid bagi generasi muda dalam berasuransi," jelas Wanto yang didampingi pejabat tinggi Sinarmas MSIG Life ini.

Sementara itu, Direktur Sinarmas MSIG Life, Herman Sulistyono mengungkapkan, sebelumnya pihaknya sudah memiliki kantor pelayanan di Gedung Sinarmas Land Plaza yang berada di kawasan Jalan Pemuda Surabaya.

Dengan hadirnya kantor baru keagenan Agency yang berada di daerah Ngagel Jaya Selatan Komp RRI, Surabaya ini, Herman sapannya, berharap dapat semakin meningkatkan kemudahan akses informasi kesehatan bagi masyarakat Surabaya serta meningkatkan pemahaman masyarakat akan pentingnya proteksi asuransi melalui berbagai produk dan layanan unggulan Sinarmas MSIG Life diantaranya program yang baru meluncurkan yakni, asuransi SMILE Medical Extra Shield (SMASH) dan SMILE Medika Ultima (SMUA).

Baca Juga: Waduh! Petani Sawit Ramai-ramai Putuskan Hubungan dengan 'Anak' Sinar Mas



"Kehadiran kami menjadi mitra penyedia perlindungan jiwa hingga perlindungan kesehatan baik konvensional maupun syariah dari Sinarmas MSIG Life melalui produk yang telah disesuaikan dengan kebutuhan masing-masing individu. Selain itu, asuransi yang kami tawarkan berbagai pilihan plan yang fleksibel dan klaim cashless yang bebas ribet, memberikan rasa tenang saat harus dirawat inap," pungkas Herman.

Penulis: Mochamad Ali Tapan
Editor: Aidi Ghazvini

Judul	Apa Itu Asuransi Syariah? Pengertian, Unsur, dan Jenis-jenisnya
Nama Media	Hariannusa.com
Newstrend	Edukasi Asuransi Jiwa Syariah
Halaman/URL	https://hariannusa.com/2022/04/04/%ef%bf%bcapa-itu-asuransi-syariah-pengertian-unsur-dan-jenis-jenisnya%ef%bf%bc/
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Apa Itu Asuransi Syariah? Pengertian, Unsur, dan Jenis-jenisnya



Asuransi syariah menjadi jawaban untuk masyarakat yang masih ragu ketika ingin ikut asuransi karena kepatuhan hukum dalam agamanya.

Sebab, masih banyak orang yang menganggap asuransi adalah sebuah riba dan tidak memiliki akad yang benar dalam transaksinya. Salah satu jenis asuransi adalah [asuransi rawat jalan](#) yang penting dimiliki untuk proteksi diri dan keluarga.

Tujuan utama asuransi memang sebagai bentuk perlindungan finansial pada masyarakat. Itulah mengapa perusahaan-perusahaan asuransi di dalam negeri mulai memperkenalkan produk asuransi syariah dengan perhitungan dan akad yang sesuai dengan agama.

Artikel Pilihan

Sag yang mengalami sakit kronis, wajib dibaca

Diluar Peredaran Terbakanya Peredaran Minyak Goreng, Wagah NTB Minta Petani Paka Distribusi

Dua Pengendara Sepeda Motor Langsung Meninggal Usai Kecelakaan Maut di Mantang

Untuk Anda yang penasaran dan mau tahu lebih lanjut tentang asuransi syariah, mari kita simak dasar-dasarnya dalam artikel berikut ini.

Apa itu Asuransi Syariah?

Sebenarnya ada banyak pengertian dari asuransi syariah. Salah satu yang paling sederhana adalah produk asuransi yang disusun dan dilakukan berdasarkan hukum syariah.

Berdasarkan MUI sendiri, asuransi syariah didefinisikan sebagai usaha saling tolong menolong antara pihak perusahaan dengan masyarakat dalam bentuk investasi atau aset dengan pola pengembalian ketika mengalami risiko atau musibah tertentu dengan tetap melibatkan akad sesuai hukum agama yang berlaku.

Menurut definisi jenis asuransi ini secara bahasa memang agak rumit. Tapi pada dasarnya, produk asuransi ini dibuat sebagai usaha saling membantu agar masyarakat bisa memiliki finansial yang lebih stabil dalam kondisi apapun.

Unsur-unsur dalam Asuransi Syariah

Di dalam asuransi syariah, terdapat 3 unsur utama yang menjadi semua pedoman perusahaan, yaitu:

- Adanya akad
- Dana tidak hangus
- Tolong-menolong

Kunci dari asuransi syariah adalah dana premi tidak akan hangus baik ada maupun tidak ada klaim selama kontrak berlangsung. Artinya jika ada klaim, akan dilakukan pembagian dana premi yang sudah diinvestasikan oleh nasabah berdasarkan aset atau kontrak yang berlaku.

Bekas per perusahaan bahkan bersedia memberikan 100% pengembalian premi dengan kondisi tertentu.

Nah ini berhubungan dengan unsur lainnya dari asuransi syariah, yaitu saling tolong-menolong. Artinya adalah tujuan utama dari adanya program ini bukan untuk keuntungan komersial semata bagi perusahaan.

Jenis-jenis Asuransi Syariah yang ada di Lifepal

Untuk Anda yang sedang mencari asuransi Syariah, Lifepal adalah tempat terbaik melihat. Lihat produk apa saja yang tersedia dan bisa dipilih. Karena biasanya produk asuransi lainnya, asuransi jenis syariah juga sudah punya banyak pilihan produk dari bermacam perusahaan.

Nah, di Lifepal Anda bisa membandingkan semua produk asuransi dari puluhan bahkan ratusan perusahaan asuransi yang ada di Indonesia.

Untuk asuransi syariah sendiri, produknya akan dibagi menjadi 4 jenis, yaitu:

Produk Asuransi Jiwa Syariah

Asuransi jiwa adalah asuransi yang akan cair ketika pemiliknya meninggal dunia atau mengalami cacat total sampai tidak bisa mencari nafkah lagi. Sehingga ahli waris bisa mendapatkan santunan atau bantuan finansial sesuai dengan aset yang dilakukan oleh pemegang polis.

Produk Asuransi Mobil Syariah

Sesuai dengan namanya, asuransi ini melindungi mobil atau kendaraan bermotor lainnya dari kerusakan parah maupun ringan. Sehingga tiap kali mobil Anda rusak, biaya servis mobil tersebut akan diganti oleh perusahaan asuransi baik seluruhnya maupun sebagian.

Saat ini mobil memang jadi kendaraan yang paling dibutuhkan untuk mobilitas setiap hari. Oleh karena itu perusahaan pun wajib diberikan agar bisa tetap digunakan dalam kondisi apapun.

Produk Asuransi Kesehatan Syariah

Dari yang terakhir sekaligus paling penting adalah asuransi kesehatan syariah. Dengan asuransi ini, biaya perawatan keluarga Anda akan ditanggung oleh perusahaan asuransi.

Yang yang ditawarkan oleh perusahaan asuransi sendiri telah dibuktikan berdasarkan hukum syariah.

Dalam asuransi kesehatan syariah, ada 2 jenis produk yang bisa Anda pilih, yaitu:

- Asuransi rawat jalan
- Asuransi rawat inap

Kedua jenis ini dibedakan berdasarkan perawatan yang diberikan kepada pasien dari rumah sakit.

Umumnya asuransi rawat syariah jalan adalah produk yang paling murah. Tapi untuk langkah preventif, asuransi rawat inap juga sangat penting karena bisa meng-cover biaya rawat inap ketika pasien harus diberikan perawatan yang lebih serius. Nah, jadi seperti itulah penjelasan singkat mengenai asuransi syariah. Jadi sekarang tidak ada lagi alasan ragu akan hukum asuransi berdasarkan syariah, karena sudah ada produk yang semuanya dibuktikan dan dilakukan berdasarkan aturan hukum syariah.

Judul	Gerindra Akan Pilih Calon Komisiner OJK Terbaik
Nama Media	Rri.co.id
Newstrend	Dewan Komisiner OJK 2022-2027
Halaman/URL	https://rri.co.id/humaniora/info-publik/1412389/gerindra-akan-pilih-calon-komisiner-ojk-terbaik
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Gerindra Akan Pilih Calon Komisiner OJK Terbaik



Presiden Dewan Jasa Keuangan (OJK) dengan berlatar belakang di ruang pameran Indonesia di Kantor OJK Jakarta. Foto: iStock (Dewan Jasa Keuangan Nugroho Setyawan)

👤 Oleh: Geney Jambak 📌 Editor: Nugroho 📅 04 Apr 2022 23:30

KIBIRN, Jakarta: Partai Gerindra menegaskan akan memilih anggota Dewan Komisiner Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dengan menggali kemampuan para calon sedalam-dalamnya.

Komis XI DPR-RI dijadwalkan akan melakukan uji keputusan dan kelayakan 14 calon anggota Dewan Komisiner OJK, 6 dan 7 April 2022.

Proses uji keputusan dan kelayakan akan dilanjutkan dengan pemilihan calon anggota Dewan Komisiner OJK. Dari 14 nama yang diajukan oleh Presiden, Komis XI DPR-RI akan memilih 7 orang.

"Kami akan menggali sedalam-dalamnya terkait kemampuan para calon dalam mewujudkan tujuan OJK, sebagaimana yang diamanatkan dalam Pasal 4 UU 21 Tahun 2011 tentang OJK," kata Ketua Kelompok Fraksi Partai Gerindra Komis XI DPR-RI Hari Gunawan kepada awak media di Jakarta pada Senin (4/4/2022).

Menurutnya, hal yang harus di gali terhadap anggota adalah terkait visi dan misi, kapabilitas, serta integritas dari masing-masing calon dalam uji keputusan dan kelayakan nanti.

Politisi yang biasa diapa Hergun itu menambahkan, OJK saat ini sedang di sorot publik terkait meningkatnya kasus-kasus di sektor jasa keuangan.

Menurut catatan per November 2021, terjadi pengaduan sebanyak 595.521 pengaduan. Angka tersebut melonjak 2.200 persen jika dibandingkan pada 2017 yang hanya 25.742 pengaduan.

Perlu diketahui, tujuan OJK dibentuk adalah agar keseluruhan kegiatan di dalam sektor jasa keuangan terselenggara secara teratur, adil, transparan, dan akuntabel. Lalu, mampu mewujudkan sistem keuangan yang tumbuh secara berkelanjutan dan stabil. Serta, mampu melindungi kepentingan konsumen dan masyarakat.

"Namun itu, berbagai persoalan di sektor jasa keuangan akan kami ajukan kepada para calon dewan komisiner OJK untuk mengetahui bagaimana strategi mereka mengatasi persoalan-persoalan tersebut," katanya.

Ia menuliskan, persoalan tersebut antara lain, masih tingginya bunga kredit perbankan, kecenderungan penurunan penyaluran kredit perbankan sejak 2018, melongkanya angka pengaduan masyarakat terutama terkait pinjol ilegal dan produk asuransi unit link, serta pelanggaran di pasar modal yang melibatkan perusahaan emiten, manajer investasi hingga pelaku industrinya.

Wakil Ketua Fraksi Partai Gerindra DPR-RI itu juga akan mendalami seberapa kuat integritas para calon. Pasal 2 UU OJK menegaskan bahwa OJK merupakan lembaga yang independen dalam melaksanakan tugas dan wewenangnya.

"Menurut kami, independensi bisa terjaga jika para komisiner mempunyai integritas, netral, serta bebas dari campur tangan pihak lain dan tidak ada konflik kepentingan," katanya.

"Latar belakang para calon sangat beragam mulai dari lembaga keuangan, bankir, pasar modal, PPATK, wakil menteri, BUMN, komisiner OJK, hingga Bank Indonesia. Dengan semua latar belakang tersebut akan mempengaruhi dan mengintervensi kinerja para komisiner nantinya," lanjutnya.

Ia akan mendalami integritas dari para calon untuk memastikan figur yang terpilih bebas dari intervensi pihak mana pun," lanjutnya.

Ketua DPP Partai Gerindra itu juga akan mendalami sejauhmana para calon Dewan Komisiner OJK akan mewujudkan visi OJK.

Sebagaimana diketahui, visi OJK saat ini adalah menjadi lembaga pengawas industri jasa keuangan yang terpercaya, melindungi kepentingan konsumen dan masyarakat, dan mampu mewujudkan industri jasa keuangan menjadi pilar perekonomian nasional yang berdaya saing global serta dapat memajukan kesejahteraan umum.

"Setidaknya ada 3 indikator yang menyebabkan masih sulitnya mewujudkan visi OJK tersebut. Pertama, raihannya angka pengaduan masyarakat secara signifikan. Hal tersebut menunjukkan pengawasan OJK masih dirasakan lemah, sehingga perlu pengantutan untuk mewujudkan OJK sebagai lembaga pengawas yang terpercaya," katanya.

"Indikasi kedua, Forbes merilis daftar 10 bank dengan aset terbesar di ASEAN pada 2021. Tercatat, DBS Bank merupakan bank terbesar ASEAN dengan total aset USD441,9 miliar. Dalam daftar tersebut belum ada nama perbankan dari Indonesia," lanjutnya.

Hergun berpendangan, visi OJK untuk mewujudkan industri keuangan yang bersaing global perlu perjuangan yang lebih keras lagi. Di level ASEAN saja tidak masuk 10 besar sehingga akan berat jika bersaing di tingkat global.

"Dan indikasi ketiga, kredit untuk UMKM baru mencapai 20%. Padahal sebanyak 119,6 juta tenaga kerja atau setara 96,02% tercatat bekerja di UMKM. Masih rendahnya kredit perbankan untuk UMKM menjadi bukti bahwa OJK belum mampu mewujudkan visi memajukan kesejahteraan umum," katanya.

Hergun menyarankan, OJK perlu mendorong peningkatan kredit terhadap UMKM sebesar 30% pada 2024 sebagaimana yang ditargetkan oleh Presiden Joko Widodo.

Terakhir, politisi dari Dapil Jawa Barat IV (Kota dan Kabupaten Sukabumi) akan memastikan semua calon Dewan Komisiner OJK memenuhi persyaratan sebagaimana yang tercantum dalam Pasal 15 UU OJK.

"Pernyataan tersebut antara lain merupakan WNI, memiliki akhlak, moral dan integritas yang baik, cakap melakukan perbuatan hukum, tidak pernah dinyatakan pailit, dan sehat jasmani," katanya.

"Lalu, berusia tidak lebih dari 65 tahun, mempunyai pengalaman atau keahlian di sektor jasa keuangan, serta tidak pernah dijatuhi pidana penjara dengan tuntutan 5 tahun atau lebih," lanjutnya.

Ia menjerin Fraksi Partai Gerindra akan melakukan uji keputusan dan kelayakan secara transparan dan profesional. Fraksi Gerindra akan berusaha memilih figur terbaik dari yang terbaik, yaitu figur yang mampu mewujudkan tujuan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) serta Visi OJK, dan terpenting juga mampu melindungi kepentingan konsumen dan masyarakat.

"Semoga kami dapat memilih Calon Anggota Dewan Komisiner OJK yang cerdas, berintegritas, mampu bekerja secara profesional, dan memiliki kapabilitas, juga kredibilitas," imbuhnya.

Judul	Ini Profil Lengkap Calon Kepala Eksekutif IKNB OJK
Nama Media	Detik.com
Newstrend	Dewan Komisioner OJK 2022-2027
Halaman/URL	https://finance.detik.com/moneter/d-6016204/ini-profil-lengkapcalon-kepala-eksekutif-iknb-ojk
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

detikFinance > Moneter

Ini Profil Lengkap Calon Kepala Eksekutif IKNB OJK

Ignacio Geordi Oswaldo - detikFinance

Semn, 04 Apr 2022 13:28 WIB

0 komentar

BAGIKAN

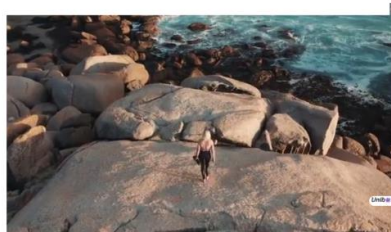


Foto: OJK

Jakarta - Komisi XI akan melakukan fit and proper test terhadap 14 kandidat anggota dewan komisioner Otoritas Jasa Keuangan (OJK) yang sebelumnya telah dipilih oleh Presiden Joko Widodo (Jokowi).

Posisi Kepala Eksekutif Industri Keuangan Non-Bank (IKNB) menjadi sorotan mengingat banyaknya permasalahan di industri asuransi dan fintech yang termasuk dalam ranah pengawasan IKNB. Salah satu calonnya ialah Pantro Pander Silitonga.

Dari dua nama yang beredar luas diusulkan Presiden Jokowi untuk posisi KE IKNB, Pantro menjadi satu-satunya kandidat yang saat ini aktif berkecimpung dalam industri IKNB dan memiliki posisi strategis dengan tanggung jawab krusial di industri asuransi dan penjaminan.



Pantro saat ini menjabat sebagai Direktur Bisnis PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia sekaligus Komisaris IFG Life. Ia juga masih aktif sebagai Komisaris PT Bahana Artha Ventura setelah sebelumnya menjadi Komisaris Utama Mandiri Capital, perusahaan modal ventura milik PT Bank Mandiri Tbk (BMRI) yang menjadi investor di berbagai startup Indonesia.

Baca juga:

Jangan FOMO! Ini Strategi Aman Beli Saham IPO

PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia atau dikenal dengan IFG (Indonesia Financial Group) adalah Holding BUMN Asuransi dan Penjaminan yang seluruh sahamnya dimiliki oleh pemerintah Republik Indonesia melalui Kementerian Keuangan.

Baca juga:

Jangan FOMO! Ini Strategi Aman Beli Saham IPO

PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia atau dikenal dengan IFG (Indonesia Financial Group) adalah Holding BUMN Asuransi dan Penjaminan yang seluruh sahamnya dimiliki oleh pemerintah Republik Indonesia melalui Kementerian Keuangan.

IFG beranggotakan antara lain PT Asuransi Kerugian Jasa Raharja (Jasa Raharja), PT Jaminan Kredit Indonesia (Jamkrindo), PT Asuransi Kredit Indonesia (Askrindo), PT Asuransi Jasa Indonesia (Jasindo), PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) dan PT Bahana Sekuritas.

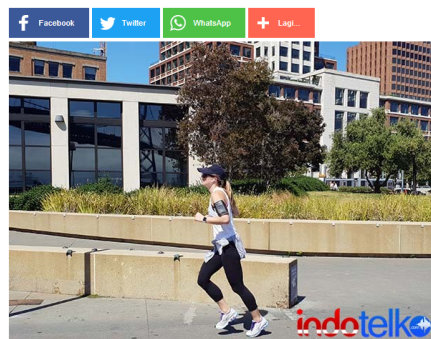
Dalam posisinya saat ini, Pantro rutin berkolaborasi dengan seluruh beluk usaha asuransi dan penjaminan secara kolaboratif dengan direksi IFG lainnya meliputi aspek bisnis, komersial, transformasi usaha, tata kelola, audit dan manajemen risiko, termasuk mekanisme perlindungan konsumen, restrukturisasi dan reorganisasi perusahaan.

Ia juga bertanggung jawab atas perencanaan strategi dan implementasi digitalisasi bisnis perusahaan yang relevan dalam peningkatan pertumbuhan usaha dan revenue yang berkelanjutan.

Judul	Chubb LifeBalance, aplikasi gratis untuk kesehatan pribadi
Nama Media	Indotelko.com
Newstrend	Peluncuran Chubb LifeBalance
Halaman/URL	https://www.indotelko.com/read/1649064307/chubb-lifebalance
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Chubb LifeBalance, aplikasi gratis untuk kesehatan pribadi

16:25:07 | 04 Apr 2022



JAKARTA (IndoTelko) — PT Chubb Life Insurance Indonesia (Chubb Life Indonesia) meluncurkan Chubb LifeBalance, sebuah aplikasi untuk kesehatan fisik dan mental secara menyeluruh.

Aplikasi gratis ini tersedia dalam Bahasa Indonesia dan Bahasa Inggris untuk menuntun masyarakat akan gaya hidup yang lebih sehat.

"Berapa banyak dari kita yang sadar pentingnya menjalankan gaya hidup yang lebih sehat? Oleh karena itu, kami menyadari gaya hidup sehat lebih penting dari segalanya, terutama ketika dihadapkan dengan tantangan COVID-19 dan ragam penyakit lain yang terus berlanjut. Inilah mengapa kami meluncurkan aplikasi Chubb LifeBalance, sebuah sarana yang bermanfaat bagi masyarakat Indonesia. Aplikasi ini memberikan kita kesempatan untuk mengelola gaya hidup, menjaga kesehatan fisik, dan mental melalui pengukuran nilai kesehatan terkini serta mendapatkan nasihat atau saran langsung dari pelatih virtual," kata Presiden Direktur Chubb Life Indonesia Kumaran Chinan.

Baca juga :

- **Lilla akan hadirkan private label**
- **AI dan WhatsApp, cara jitu bisnis untuk tumbuh**
- **Tanda tangan elektronik tersertifikasi miliki peran strategis di era bank digital**

Chubb LifeBalance akan menganalisa gaya hidup pengguna secara mendalam dan memberikan penilaian holistik yang dapat membantu mengukur secara objektif dan mandiri dalam mengelola kesehatan. Analisa kesehatan dilengkapi dengan pelatihan virtual yang didesain oleh para ahli kesehatan terkemuka di dunia kesehatan dalam hal nutrisi, kualitas tidur, aktivitas, dan manajemen stres dengan menggunakan teknologi Artificial Intelligence (AI).

Hanya dengan menjawab beberapa pertanyaan mengenai berat badan, tinggi badan, umur, dan jenis kelamin, Chubb LifeBalance secara otomatis akan memberikan skor kesehatan pengguna. Sistem skor ini dibangun oleh tim terkemuka dari Massachusetts Institute of Technology (MIT) USA, berdasarkan 2,500 makalah dan data klinis yang dikumpulkan dari lebih dari 300 juta orang selama bertahun-tahun. Dengan sistem skor kesehatan yang kredibel, pengguna dapat memonitor kesehatan mereka secara menyeluruh dan efektif serta mendapatkan masukan serta inspirasi harian dari pelatih virtual supaya tetap termotivasi.



Chubb LifeBalance melacak dan merekam lebih dari 115 aktivitas berbeda – termasuk berjalan, berlari, yoga, berenang, bersepeda, dan meditasi. Pengguna dapat mengajak teman dan keluarga mereka untuk bergabung dalam tantangan dan bersaing secara menyenangkan dalam kegiatan ini bersama-sama.

Aplikasi ini terhubung dengan perangkat kesehatan dan aplikasi lain seperti Apple Health Apps, Samsung Health, Samsung Galaxy Gear, Withings, Tomtom, Xiaomi, Huawei, Google Fit, Fitbit, Strava, Polar dan Garmin.

Chubb LifeBalance adalah bagian dari inovasi teknologi Chubb Life yang dirancang untuk melengkapi perlindungan asuransi jiwa nasabah. Ini adalah inisiatif global yang telah diluncurkan di beberapa negara termasuk Korea Selatan, Hong Kong, dan Thailand.(wn)

Judul	Berkolaborasi Hadirkan One Stop Banking Solution
Nama Media	MediaIndonesia.com
Newstrend	Kerjasama Bank Permata dan Astra Life
Halaman/URL	https://mediaindonesia.com/ekonomi/483282/berkolaborasi-hadirkan-one-stop-banking-solution
Tanggal Berita	2022-04-04
Sentimen	Netral

Senin, 04 April 2022, 13:40 WIB
Berkolaborasi Hadirkan One Stop Banking Solution
 Mediaindonesia.com | 10 menit



**Bank PermataBank
 AstraLife**

KEBUTUHAN masyarakat akan produk keuangan seperti perbankan, asuransi dan investasi yang sesuai dengan prinsip syariah menunjukkan tren yang positif. Peningkatan kesadaran masyarakat akan pentingnya memiliki perlindungan asuransi menjadi salah satu faktor optimisme bahwa asuransi syariah di Indonesia akan terus berkembang. Produk asuransi jiwa syariah merupakan salah satu bentuk pervedulan idhar manusia dalam mengantisipasi dan menghadapi potensi risiko yang tidak dapat diprediksi dan dapat terjadi kapan saja.

Untuk mewujudkan dan menjawab kebutuhan masyarakat atas proteksi yang sesuai dengan prinsip syariah, maka PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah menjalin kerja sama strategis menghadirkan one stop banking solution, untuk segala kebutuhan proteksi bagi nasabah dan keluarganya. Layanan proteksi unggulan dari PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah bisa diukmati melalui beragam produk dan manfaat, yang saat ini sudah bisa didapat secara mudah dengan mengunjungi kantor cabang PermataBank Syariah terdekat.

"PermataBank Syariah berkomitmen untuk menyediakan layanan perbankan syariah yang inovatif melalui berbagai fasilitas perbankan digital yang lengkap, aman dan terpercaya. Hasil dari perluasan kemitraan strategis PermataBank Syariah dengan Astra Life Syariah memperkuat nilai unik dari penawaran PermataBank Syariah kepada nasabah kami. Dengan diluncurkannya produk dari hasil kemitraan ini juga menandai semakin lengkapnya berbagai solusi keuangan syariah yang tersedia bagi masyarakat di PermataBank, serta menjadikan PermataBank Syariah sebagai salah satu Unit Usaha Syariah dengan penawaran produk wealth management terlengkap di Indonesia. Hal ini tentunya akan memperkuat posisi kami sebagai Bank Universal dan strategi jangka panjangnya untuk menjadi waralaba wealth dan deposito terkemuka," ujar Hervin Bustaman, Direktur Unit Usaha Syariah PermataBank.

Baca Juga

ANA Financial dan Good Doctor Hadirkan Solusi Perlindungan Kesehatan Simpel

Bagi yang mengalami sakit persendian, wajib dibaca

Pembunuh prostat ditemukan? Minum ini saat perut kosong

Astra Financial Rilis Platform SYSA 2.0, Mudahkan Citian Pembelian Mobil

"Di Astra Life, kami percaya bahwa asuransi adalah bentuk cinta untuk keluarga. Kali ini kami hadirkan cinta untuk keluarga melalui asuransi jiwa yang sesuai dengan prinsip syariah. Selama tujuh tahun Astra Life bermitra dengan PermataBank melalui jalur distribusi bancassurance, kami terus berinovasi dalam menyediakan kebutuhan perlindungan jiwa yang menyeluruh untuk semua segmen masyarakat, termasuk perlindungan yang dikelola dengan prinsip syariah, selaras dengan fokus Astra Life untuk pengembangan Unit Syariah di tahun ini. Kami berharap, melalui perluasan kerjasama ini, sinergi antara Astra Life dan PermataBank semakin kuat agar dapat memberikan solusi perlindungan terbaik untuk nasabah dan keluarga Indonesia," tambah Presiden Direktur Astra Life, Windawati Tjahjedi pada acara peluncuran kerja sama PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah pada Selasa (29/3).

Kolaborasi PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah yang menghadirkan berbagai macam produk perlindungan bagi nasabah, hadir melalui: PermataTabungan IB Payroll Proteksi, PermataTabungan IB Bebas Proteksi, dan PermataTabungan IB Haji Proteksi yang memberikan manfaat perlindungan atas meninggal dunia akibat kecelakaan dengan nilai perlindungan asuransi sebesar 20 kali dari saldo akhir bulan hingga Rp1 miliar dan bebas biaya kontribusi setiap bulannya. Dengan menggunakan skema integrasi antara produk tabungan dan asuransi jiwa, PermataBank Syariah memberikan nilai lebih kepada nasabah berupa manfaat asuransi sehingga nasabah dapat merencanakan kebutuhan masa depan yang lebih aman.

Produk asuransi AWA Ifamily Protection Syariah yaitu asuransi jiwa dan kesehatan dengan manfaat perlindungan terhadap risiko meninggal dunia karena sakit maupun kecelakaan, Santunan Rawat Inap dan Santunan Rawat Inap ICU, serta manfaat penggantian Biaya Rawat Jalan Darurat akibat kecelakaan termasuk perlindungan terhadap risiko meninggal dunia pada saat melakukan ibadah Haji/Umroh dan risiko meninggal dunia karena kecelakaan selama bulan Ramadan sampai dengan 5 syawal (manfaat mudik Lebaran) dalam 1 polis asuransi yang terpadu. Kontribusi tahunan untuk produk asuransi ini dapat dimulai dari Rp1 juta dengan manfaat perlindungan asuransi sampai dengan Rp750 juta.

AWA IGritya Proteksi Syariah yaitu asuransi jiwa kredit yang mengikuti masa pembiayaan KPR, dengan batas usia perlindungan sampai dengan 70 tahun. Dengan asuransi ini, nasabah tidak perlu melakukan medical checkup untuk plafond KPR sampai dengan Rp6 miliar untuk usia perlindungan maksimal 50 tahun. Keuntungan lainnya adalah proses auto approve untuk pengajuan dengan manfaat perlindungan asuransi sebesar Rp700 juta untuk usia maksimal 45 tahun.

Melalui kerja sama strategis ini PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah berharap dapat memberikan rasa aman yang tentunya akan membuat nasabah dan keluarga menjalani hidup dengan lebih tenang dan terlindungi. Mari wujudkan masa depan yang lebih terproteksi melalui berbagai produk unggulan dari PermataBank Syariah dan Astra Life Syariah. (KCOA-1)

Judul	Generali Luncurkan BeSMART
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Perilisan Unit Link BeSmart oleh Generali
Halaman/URL	62
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Positif



Generali Luncurkan BeSMART: Customer service Generali sedang memberi penjelasan kepada nasabah mengenai produk terbaru, BeSMART. Berdasarkan data AAJI, klaim asuransi meningkat di tengah pandemi sehingga dalam menjawab hal tersebut, Generali meluncurkan BeSMART dilengkapi manfaat asuransi kesehatan, yang siap mendampingi nasabah di berbagai kondisi, baik dalam kondisi sehat, gawat maupun darurat.

Judul	Mengapa DPR Terkesan Terburu-Buru Melakukan Fit and Proper Test ADK OJK?
Nama Media	Infobanknews.com
Newstrend	Tes Calon BPA Bumiputera
Halaman/URL	https://infobanknews.com/mengapa-dpr-terkesan-terburu-buru-melakukan-fit-and-proper-test-adk-ojk/
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral

Judul	Kerja Sama Allianz Indonesia dan HSBC
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Integrasi Pembayaran HSBC Omni Collect
Halaman/URL	58
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral

Kerja Sama Allianz Indonesia dan HSBC

HSBC berhasil mengintegrasikan solusi pembayaran terdapatnya, HSBC Omni Collect, dengan solusi pembayaran premi asuransi yang memungkinkan Allianz Life Indonesia untuk memperluas kanal koleksi pembayaran premi bagi nasabahnya. Integrasi solusi pembayaran ini menggunakan teknologi dari pemimpin *payment gateway* lokal, DOKU.

DOKU mengotomasi proses koleksi premi Allianz Life Indonesia dan memungkinkan nasabah melakukan pembayaran premi asuransi meliputi pembayaran premi pertama, reguler, pengaktifan kembali serta *top-up* di lebih dari 17.000 outlet Alfamart, Alfamidi, Lawson, serta Dan+Dan, sehingga dapat meningkatkan pengalaman pelanggan Allianz.

"Allianz selalu berkomitmen untuk memberikan pengalaman terbaik bagi nasabah, termasuk dalam layanan pembayaran premi, yang sangat penting guna memastikan polis asuransi mereka selalu aktif," ungkap *Business Director* Allianz Life Indonesia, Bianto Surodjo melalui keterangan resminya, 4 Februari 2022. ■ **Wiek**

Judul	ASURANSI MASIH PUNYA MAGNET INVESTASI
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Hanwha Life Akuisisi LPGI
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral

| MERGER DAN AKUISISI |

ASURANSI MASIH PUNYA MAGNET INVESTASI

Bisnis, JAKARTA — Pasar industri asuransi di Tanah Air tampaknya masih cukup menarik bagi investor asing. Penetrasi bisnis asuransi yang masih rendah di tengah jumlah penduduk yang besar menjadi salah satu yang diperhitungkan para pelaku usaha.

Denis R. Melanova
denis.melanova@bisnis.com

Sejumlah entitas perusahaan asuransi telah mengumumkan rencananya untuk masuk ke pasar Indonesia lewat berbagai skema, seperti merger dan akuisisi. Rencana terbaru, PT Hanwha Life Insurance Indonesia, perusahaan asuransi asal Korea Selatan, berencana mengambil alih 47,69% saham PT Lippo General Insurance Tbk. Hanwha Life Insurance menyatakan ingin memperluas pasarnya di Indonesia dengan memanfaatkan berbagai potensi yang ada.

Berdasarkan pengumuman, Semin (4/4), manajemen Hanwha Life menyampaikan bahwa perseroan sedang melaksanakan proses negosiasi atas rencana pengambilalihan Lippo General Insurance dengan PT Ini Anti-gerah Pratama (IAP) dan PT Star Pacific Tbk. (LPLI).

"Sehubungan dengan proses negosiasi tersebut, calon pengendali baru [Hanwha Life] telah menandatangani *conditional sale and purchase agreement* [perjanjian jual beli saham bersyarat] dengan IAP dan *conditional sale and purchase agreement* dengan LPLI. Keduanya pada tanggal 1 April 2022," tulis manajemen Hanwha Life dalam pengumuman.

Hanwha berencana untuk membeli sejumlah saham di PT Lippo General Insurance Tbk. (LPGI) milik IAP yang mewakili 42,79% dari saham yang telah dikeluarkan oleh LPGI dan sejumlah saham di LPGI milik LPLI yang mewakili 4,9% dari saham yang telah dikeluarkan LPGI. Seluruhnya merupakan 47,69% dari seluruh saham yang telah dikeluarkan oleh LPGI.

"Tujuan rencana pengambilalihan adalah untuk mengembangkan skala bisnis asuransi calon pengendali baru di Indonesia," kata manajemen Hanwha Life.

Penyelesaian rencana pengambilalihan tunduk pada pemenuhan syarat dan kondisi yang ditetapkan dalam perjanjian jual beli bersyarat, tetapi tidak terbatas pada diperolehnya persetujuan OJK atas rencana jual beli saham dan hasil penilaian kemampuan dan kepatutan Hanwha Life selaku calon pengendali baru dari OJK, untuk menjadi pemegang saham pengendali LPGI.

Apabila rencana pengambilalihan telah diselesaikan, Hanwha Life akan menjadi pengendali baru LPGI dan akan melaksanakan penawaran tender wajib.

Dalam melaksanakan rencana ini, Hanwha Life akan memperhatikan dan mematuhi ketentuan perundang-undangan dan peraturan yang berlaku, termasuk POJK 9/2018 dan peraturan-peraturan mengenai perusahaan asuransi yang berlaku.

Adapun, PT Hanwha Life Insurance Indonesia merupakan anak usaha dari Hanwha Life Insurance Co Ltd yang saat ini memiliki 99,61% saham di Hanwha Life. Sebelumnya, perusahaan asuransi asal Spanyol, Mapfre Internasional SA, melepas kepemilikannya di PT Asuransi Bina Dana Arta Tbk. (ABDA) kepada Aseana Insurance Pte. Ltd.

Mapfre menjual seluruh kepemilikan sahamnya di ABDA dan

PT Mapfre ABDA Assistance yang masing-masing sebesar 62,53% dan 51% kepada Aseana. Nilai transaksi itu diperkirakan US\$62,9 juta dolar.

Mapfre mulai menjadi pemegang saham ABDA melalui akuisisi pada 2013 dan 2017 dengan jumlah total 152,59 juta euro. Nilai tersebut tercatat turun pada 2019 dan 2020 sebesar 102 juta euro. Adapun, ABDA Assistance didirikan oleh Mapfre Asistencia pada 2015 dan memiliki total ekuitas 775.000 euro.

Manajemen ABDA menyampaikan bahwa pada 6 Maret 2022, Aseana dan Mapfre telah menandatangani perjanjian jual beli saham, di mana Aseana berencana untuk membeli 386,92 juta saham di perusahaan milik Mapfre.

TEKNOLOGI

Dalam kesempatan sebelumnya, Wakil Ketua Asosiasi Asuransi Umum Indonesia (AAUI) Bidang Information and Applied Technology Dody Dalimunthe menuturkan layanan perusahaan asuransi terus meningkat dan berkembang selama masa pandemi Covid-19.

Selain itu, perusahaan asuransi banyak menggandeng investor untuk pengembangan teknologi dalam melakukan inovasi pengembangan produk-produk asuransi melalui kerja sama dengan beberapa penyedia layanan.

Dody menilai kerja sama tersebut tentunya akan lebih efektif dan efisien dibandingkan perusahaan asuransi harus mengembangkan sendiri.

Menurutnya, implementasi

“Tujuan rencana pengambilalihan adalah untuk mengembangkan skala bisnis asuransi calon pengendali baru di Indonesia.”

"Sudah ada perusahaan asuransi umum yang menggandeng investor *fintech* dan ada beberapa lagi yang sedang dalam proses peninjauan," ujar Dody.

Menurutnya, upaya sejumlah perusahaan asuransi yang mengajak investor-investor berlatar belakang TI tersebut bertujuan untuk kolaborasi dan sinergi pengembangan bisnis.

Belum lama ini, Ketua Umum AAUI HSM Widodo menyatakan pemulihan ekonomi nasional khususnya di industri asuransi menunjukkan angka premi yang positif. Artinya, usaha yang dilakukan dalam kesinambungan usaha berbuah manis dan tentunya usaha-usaha semacam ini akan terus dilakukan sepanjang tahun," katanya.

Klaim asuransi kredit yang dibayarkan oleh industri asuransi umum turun 28,8% secara tahunan seiring dengan membaiknya kualitas kredit perbankan dan perusahaan pembiayaan, serta mitigasi risiko yang dilakukan para pelaku industri.

Berdasarkan data AAUI, klaim asuransi kredit sepanjang 2021 tercatat mencapai Rp7,63 triliun atau turun 28,8% dibandingkan dengan 2020 yang mencapai Rp10,72 triliun. Rasio klaim asuransi kredit tahun lalu pun turut membaik ke level 55,8%, turun dari posisi 2020 yang mencapai 65,2%. □



Rasio Industri Asuransi Umum (%)

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mencatat sejumlah rasio di industri asuransi umum masih cukup terjaga. Sampai dengan Februari 2022, rasionya tecermin sebagai berikut:



Judul	Tahun 2021 Astra Life Bayar Klaim Covid-19 sebesar Rp170 Miliar
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Kinerja Positif Astra Life
Halaman/URL	62
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral

Tahun 2021 Astra Life Bayar Klaim Covid-19 sebesar Rp170 Miliar

PT Asuransi Jiwa Astra (Astra Life) telah membayarkan klaim terkait Covid-19 senilai Rp170 miliar di 2021. Jumlah ini naik hampir 10 kali lipat jika dibandingkan total klaim di 2020. Klaim ini terdiri dari klaim rawat jalan dan rawat inap sebesar Rp15 miliar dan klaim kematian sebesar Rp155 miliar.

"Adapun total kasus yang ditangani meningkat tajam dari 201 kasus di tahun 2020 menjadi 5.502 kasus di 2021. Sehingga total klaim yang dibayarkan Astra Life terkait Covid-19 sejak awal pandemi Maret 2020 senilai Rp186 miliar dengan 5.703 kasus," kata Presiden Direktur Astra Life, Windawati Tjahjadi, melalui keterangan resmi, 23 Februari 2022.

Windawati menuturkan, peningkatan kasus Covid-19 yang terjadi di tahun 2021 berdampak pada peningkatan angka klaim kesehatan maupun kematian secara keseluruhan. Astra Life berkomitmen penuh membayar manfaat sesuai ketentuan polis yang dimiliki nasabah. ■
Wiek

Judul	Generali Bayarkan Klaim Covid-19 sebesar Rp253 Miliar di 2021
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Pembayaran Klaim Generali Indonesia 2021
Halaman/URL	60
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral

Generali Bayarkan Klaim Covid-19 sebesar Rp253 Miliar di 2021

PT Asuransi Jiwa Generali Indonesia (Generali Indonesia), di 2021 telah membantu lebih dari 202.000 nasabah melalui pembayaran klaim sebesar lebih dari Rp1 triliun. Nilai klaim tersebut termasuk manfaat jiwa, kesehatan, penyakit kritis serta klaim terkait Covid-19. CEO Generali Indonesia, Edy Tuhirman, mengungkapkan, tahun 2021 hingga saat ini masih menjadi tahun penuh tantangan bagi kita semua dalam melawan Covid-19.

"Kami turut prihatin jumlah pasien semakin tinggi. Generali terus setia mendampingi nasabah melewati masa-masa sulitnya dan turut berbelasungkawa pada keluarga nasabah yang harus kehilangan orang yang dicintai. Kami berharap pandemi ini akan semakin memberikan kesadaran masyarakat akan pentingnya proteksi jiwa dan kesehatan, dan di saat yang sama juga memacu semangat kami untuk terus melindungi banyak orang," papar Edy, 18 Februari 2022.

Menurutnya, sesuai data tren klaim Generali, jumlah kasus klaim total naik 21% dan nominal klaim naik 64% dari periode yang sama tahun sebelumnya. Sebanyak 25% dari total klaim yang dibayarkan klaim terkait Covid-19 hampir 8.000 klaim sebesar Rp253 miliar. ■ **Wiek**

Judul	BERITA FOTO - PERATURAN PRODUK ASURANSI UNIT LINK
Nama Media	Ekonomi Neraca
Newstrend	Kebijakan Baru Unit Link
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2022-04-05
Sentimen	Netral



BERAC/Aras/Am/Roro Es/kyto

PERATURAN PRODUK ASURANSI UNIT LINK : Karyawan beraktivitas di salah satu kantor perusahaan asuransi di Jakarta, Senin (4/4/2022). Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah menerbitkan Surat Edaran Otoritas Jasa Keuangan Nomor 5/SEOJK.05/2022 tentang Produk Asuransi yang dikaitkan dengan Investasi (SEOJK PAYDI) atau yang dikenal dengan unit link. SEOJK PAYDI mengatur penyelenggaraan PAYDI oleh perusahaan asuransi dan perusahaan asuransi syariah, termasuk unit usaha syariah dan mulai berlaku sejak 14 Maret 2022.